

Junior Sales Manager (m/w/d)*

Permanent

Full-time

Warum zu uns

Empower People. Create Success. Bei Tagueri stehen die Mitarbeitenden und das Miteinander im Fokus. Wir brennen für unsere Themen, bringen uns proaktiv ein und geben fachlich und persönlich tagtäglich unser Bestes. Gemeinsam feiern wir unsere kleinen und großen Erfolge, freuen uns aufrichtig für- und miteinander und unterstützen uns gegenseitig. Starte mit uns Deine Karriere und nutze die vielfältigen Möglichkeiten, Dich individuell weiterzuentwickeln, Dein Wissen auszubauen, eigene Ideen voranzubringen und Verantwortung zu übernehmen.

Was wir gemeinsam vorhaben

- **Gewinne Kunden:** Identifiziere und akquiriere potenzielle Kunden in einem dynamischen Markt.
- **Erstelle Angebote:** Individualisiere und pflege ansprechende Angebote, die unsere Kunden begeistern.
- **Pflege Kundenkontakte:** Administriere und pflege Kundenkontakte, um langfristige Partnerschaften zu etablieren.
- **Steuere Vertriebsaktivitäten:** Begleite und steuere Vertriebsaufgaben und -prozesse, um unser Geschäft voranzutreiben.
- **Optimiere Customer Journeys:** Biete unseren Kunden das bestmögliche Erlebnis.
- **Sei Ansprechperson:** Agiere als Ansprechperson für alle Führungskräfte zu Vertriebsaktivitäten.
- **Stakeholder Management:** Kommuniziere (intern als auch extern) und arbeite eng mit Projektteams, Stakeholdern und Kunden zusammen.

Worauf Du Dich freuen kannst

Unsere besondere Unternehmenskultur:

- Herzliches und wertschätzendes Miteinander, in dem jede Persönlichkeit zählt
- Offener Austausch und offene Türen - vom Junior bis zum Vorstand
- Zahlreiche Team- und Unternehmensevents, wie unser jährliches Sommerfest zusammen mit unseren Familien

Unsere Benefits für Wohlergehen und Wachstum:

- Smartes Arbeiten, z.B. mobil und mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, Möglichkeit für Sabbaticals und Workation
- Zusatzleistungen, z.B. Corporate Benefits, attraktive betriebliche Altersvorsorge, Blinkist und JobRad
- Health Care Benefits, z.B. vergünstigte Mitgliedschaften für Urban Sports Club und betriebliche Krankenversicherung

Unser gemeinsamer Weg:

- Intensive Einarbeitung durch ein umfangreiches Onboarding und Patenprogramm
- Vielfältige interne Weiterbildungsangebote und externe Fördermaßnahmen
- Internationales Austauschprogramm zur Förderung der persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung innerhalb der Unternehmensgruppe

Und vieles mehr.

Was Du wissen solltest

Wir suchen Persönlichkeiten! Daher prüfen wir Deine Bewerbung nicht ausschließlich auf eine bestimmte Stelle bezogen, sondern als eine Bewerbung an das Unternehmen Tagueri. In einem persönlichen Gespräch finden wir gemeinsam heraus, ob Deine Ziele und unsere Vorstellungen zueinander passen. **Du findest Dich nicht im Themengebiet und Standort wieder? Lass uns gerne Deine Initiativbewerbung zukommen. Vergleichbare Themen haben wir auch an anderen Standorten!** Alles Weitere erzählen wir Dir in einem persönlichen Gespräch. Sende Deine Unterlagen entweder per E-Mail an bewerbung@tagueri.com oder nutze den "Jetzt Bewerben"-Button (Dateigröße max. 35 MB).

Womit Du überzeugst

- Du hast ein abgeschlossenes Studium in Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaftslehre oder einem vergleichbaren Fach.
- Deine erste Berufserfahrung, zum Beispiel durch Praktika, ist wünschenswert.
- Du hast Teamgeist, bist einsatzbereit und durchsetzungsfähig.
- Der persönliche Kontakt mit Kunden bringt Dir Spaß.
- Deine sehr guten Präsentationsfähigkeiten überzeugen.
- Eigenständiges Arbeiten und die Übernahme von Verantwortung zeichnen Dich aus.
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Deine Englischkenntnisse sind gut in Wort und Schrift.

Wer wir sind

Wir bei Tagueri sind Brückenbauer zwischen strategischer Unternehmensberatung und operativer Umsetzung. Mit rund 750 Mitarbeitenden sind wir deutschlandweit im Einsatz. Zu uns gehört auch der Energiespezialist con|energy consult gmbh. Mit unseren praxisbezogenen Beratungsmethoden und fundierter Technologieexpertise unterstützen wir namhafte Unternehmen aus den Branchen Automotive, Energie, Luft- und Raumfahrt, Bahn und Verteidigung. Die Herausforderungen unserer Kunden sehen wir als Chance, gemeinsam innovative und zukunftsfähige Lösungen im Technologie-, Projekt- und Prozessmanagement zu schaffen.

*Wir bekennen uns zu den Grundsätzen der Gleichbehandlung und Nichtdiskriminierung. Die Vielfalt unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Bezug auf Geschlecht, Hautfarbe, Alter, Herkunft, persönliche Interessen, Religion, sexuelle Orientierung und Geschlechtsidentität betrachten wir als Bereicherung. Diskriminierendes Verhalten wird von uns nicht toleriert. Dieses Bekenntnis zu Vielfalt und Inklusion haben wir durch die Unterzeichnung der Charta der Vielfalt bekräftigt.